

# Сибирский Цемент

С. 2 В управляющей компании холдинга подвели предварительные результаты проекта по реализации неликвидов

С. 3 На комбинате «Волна» отремонтировали оборудование станции перекачки цемента

С. 5 Золотые призеры спартакиады-2018 раскрывают секреты успеха

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

КОРОТКОЙ  
СТРОКОЙ

## Уникальная, как Байкал! Обновленная спартакиада-2018

С 5 по 9 сентября на базе отдыха «Ангара», расположенной в Иркутском районе Иркутской области, проходила XI спартакиада компании «Сибирский цемент».



Команды-призеры XI спартакиады «Сибцема»

Награды соревнований разыграли девять команд: конкуренцию сборным, представляющим предприятия холдинга, составили работники АО «Ангарскцемент» и АО «Искитимцемент» (общества, одним из акционеров которых является группа АО «ХК «Сибцем»). В общей сложности мероприятие объединило более 230 человек – спортсменов, болельщиков, организаторов.

На церемонии открытия спартакиады, проходившей в физкультурно-оздоровительном комплексе «Радуга», к собравшимся обратился исполнительный вице-президент АО «ХК «Сибцем» Сергей

Шепталин. «В истории наших соревнований начинается новый этап. Позади – десять ярких турниров, каждый из которых запомнился чем-то особенным, впереди – второе десятилетие, новые старты и финиши, разочарования и победы, – подчеркнул Сергей Владимирович. – Помимо восьми больших сборных участие в спартакиаде-2018 принимает мини-команда «Горной компании». В коллективе предприятия меньше 50 человек, но это не имеет значения: спортивное движение «Сибцема» не признает границ и принимает всех желающих – независимо от возраста, должности, места работы. Это здорово, так как спорт делает

нас сильнее и лучше, дисциплинирует, учит добиваться поставленных целей. А данные качества полезны на любом предприятии и в каждой профессии».

В ходе церемонии состоялась традиционный парад команд – присутствующие поприветствовали каждый из спортивных коллективов, претендующих на победу. Украсили праздник творческие номера, подготовленные музыкантами духового оркестра Главного управления МЧС России по Иркутской области и юными артистами из лучших коллективов Иркутска. Настоящим сюрпризом оказался выход символа спартакиады-2018 – байкальской нерпы.

С огромной ростовой куклой, ставшей самым популярным персонажем мероприятия, сфотографировались все желающие. На удачу капитанам команд подарили игрушечных нерп.

В программу спартакиады-2018 вошли соревнования по восьми дисциплинам. Цементники определили лучших в состязаниях по волейболу, стритболу, мини-футболу, настольному теннису, армрестлингу, дартсу. После долгого перерыва состоялось первенство по плаванию. Впервые был организован поединок для самых сильных и выносливых – турнир по кроссфиту. Не учитывались в общем зачете результаты конкурса чирлидеров и спортивной игры «Бампербол». Дополнили программу мероприятия увлекательные экскурсионные прогулки по озеру Байкал и его окрестностям, а также вечерние шоу-программы.

По итогам всех турниров первое место спартакиады заняла команда ООО «Топкинский цемент», коллективу удалось вернуть себе золотой кубок соревнований после четырехлетнего перерыва. Серебро – у сборной ООО «Красноярский цемент». Бронзу завоевали представители АО «Ангарскцемент», не уступавшие соперникам лидерства с 2014 года.

Заслуженные награды победителям вручили на красочной церемонии закрытия соревнований.

Начало. Продолжение на стр. 5

### Дорогу сырью!

В ООО «ТимлюйЦемент» организовали отдельный въезд для автомашин, доставляющих сырье на завод. Предварительно была проведена модернизация сырьевых весов. Специалисты демонтировали старое бетонное основание и залили монолитный фундамент для установки оборудования. Провели ревизию весовой платформы, заварили трещины, образовавшиеся в процессе эксплуатации, а также усилили каркас платформы металлическими конструкциями, приварив к ней ребра жесткости. Двутавровые балки укрепили швеллерами, а посадочные места для тензодатчиков заменили. Благодаря проведенным работам удалось разгрузить въезд на площадку через «Северную проходную» и сократить время ожидания клиентов.

### 20,7 литра

#### донорской крови

В ООО «Красноярский цемент» прошла ежегодная акция «День донора». Сдать кровь все желающие смогли в выездном мобильном комплексе Красноярского краевого центра крови № 1. В акции приняли участие 46 работников предприятия, они сдали 20,7 литра крови. «Производственники хорошо понимают: без материалов нельзя создавать новое или восстанавливать старое. Так и с кровью – без нее здоровье человека может оказаться под угрозой, – отмечает управляющий директор ООО «Красноярский цемент» Владимир Афанасин. – Коллеги знают, что их помощь жизненно необходима, поэтому с готовностью становятся донорами». Участники акции получили продуктовые наборы, их освободили от работы. Также донорам по закону предоставят еще один выходной день с сохранением заработной платы.

### Из Китая с новинками

19 сентября в ООО «Топкинский цемент» прибыла делегация сотрудников компании АВВ и ее официального дилера ООО «Нордгрон». С участием данных фирм была проведена модернизация подстанции «Гидрофол» в этом году. Представители компании АВВ Игорь Васерда и Оскар Ху (Китай) выступили с презентацией, посвященной новинкам электротехнической продукции среднего напряжения 6–35 кВ. На семинаре присутствовали главный энергетик АО «ХК «Сибцем» Сергей Леоненко, технический директор ООО «Топкинский цемент» Дмитрий Васьковский, главный энергетик завода Сергей Лобачев, начальник «Электроцеха» Алексей Зеленко, а также инженеры подразделения. Участники мероприятия обсудили вопросы, связанные с особенностями эксплуатации электрооборудования производства АВВ. В заключение встречи для гостей была проведена экскурсия по заводу.

## ИНТЕРВЬЮ

# Ликвидировать неликвиды

В 2016-м заводы «Сибирского цемента» приступили к реализации неликвидов. Проект, рассчитанный на четыре года, уже дал значительный экономический эффект. О полученных результатах и задачах на будущее мы побеседовали с начальником технического управления АО «ХК «Сибцем» Максимом Павиловым.



Начальник технического управления АО «ХК «Сибцем» Максим Павилов

– Максим Геннадьевич, что представляют собой неликвиды? Почему они скапливаются на предприятиях?

– Неликвиды – ненужные или непригодные для использования товарно-материальные ценности (ТМЦ). В нашем случае речь идет в основном о невостребованных деталях, которые «мертвым пластом» лежат на заводских складах. Значительная их часть – наследие советского прошлого: действовавшая тогда централизованная система снабжения не учитывала реальных потребностей производств. Заводы получали оборудование и запчасти в избыточном количестве. А вот качество изделий было отменным, менять их часто не приходилось.

Справедливости ради нужно сказать: не все неликвиды появились на складах до перестройки. Многие «собирали» уже мы сами, когда, например, заказывали не ту деталь, восстанавливали старую запчасть, не от-

меняя поставки новой, переносили запланированные ремонты.

– С чего началась работа по реализации неликвидов?

– Были сформулированы критерии их оценки. Главным стал срок хранения: по данным системы Ахарта мы изучили историю каждой детали, находившейся без движения более двух лет. Почти все подобные ТМЦ оказались неликвидными. Однако есть и исключения. Так, венцы приводов печей, стоимость которых превышает 20 млн руб., по плану меняют раз в 10–15 лет, экстренно – еще реже. Тем не менее, заводы продолжают их хранить, потому что в случае поломки купить новые очень долго и дорого.

Завершив анализ данных, мы оценили общую стоимость неликвидов в 321 млн руб. В мае 2016-го проект по их реализации согласовал Бюджетный комитет. После этого мы разработали и направили на предприятия типовое положение о реализации

неликвидов. На цементных заводах, комбинате «Волна» и в компании «Сибирский бетон» создали специальные комиссии. В состав каждой вошли управляющий и финансовый директор, главные специалисты, представители службы внутреннего контроля.

– Какие задачи перед ними стоят?

– Прежде всего, комиссия выявляет и идентифицирует неликвиды. Технические специалисты определяют их назначение, финансисты проверяют, числятся ли предметы на балансе. Затем необходимо понять, нужна ли данная ТМЦ предприятию и когда она потребуется. Если в ближайшие год-два, ее оставляют. В противном случае хранить запчасть не имеет смысла, выгоднее ее продать другому заводу холдинга или сторонней организации. В системе Directum запускается соответствующая заявка. «Собрав» необходимые согласования на месте, она поступает к нам. Сотрудники технического управления рассматривают возможность использования детали на активах «Сибцема». На финальном этапе каждую заявку утверждает исполнительный вице-президент компании.

Получив разрешение на продажу неликвида третьим лицам, специалисты предприятия размещают объявления в интернете, рассылают информацию всем, кого может заинтересовать наше предложение. Как правило, покупатель находится быстро, если же этот процесс затягивается, то цену невостребованной детали постепенно снижают. Бывает, со временем она сравняется со стоимостью металлолома. Тогда ТМЦ проще сдать на переработку вместе с другими неликвидами, которые пришли в негодность.

Процесс выстроен максимально прозрачно, все его участники подходят к делу профессионально и ответственно.

– Расскажите о первых результатах проекта.

– Их получили не сразу. Потребовалось время, чтобы на заводах поняли: неликвиды, захламляющие цеха и склады, – это живые деньги. Уже в 2017-м мы начали ставить перед активами планы по реализации неликвидов, что позволило сделать работу более эффективной.

С мая 2016-го по август текущего года проект принес «Сибцецу» 300,5 млн руб. Предприятия продавали не только запчасти и оборудование, но и неликвидную недвижимость, старые металлоконструкции, многое другое. Обнаружились и неожиданные вещи. Скажем, «Топкинский цемент» владел свинокотлом, а на комбинате «Волна» откуда-то взялись хлебопекарные печи, которые теперь помогают кормить вахтовиков-золотодобытчиков на Севере.

– Когда продажу неликвидов останавливают?

– С каждым годом план по их реализации снижается, в 2020-м проект завершится. Сумму, которую зарабатывает холдинг, пока сложно оценить. Однако показатель в 321 млн, рассчитанный на старте проекта, будет превышен: мы нашли немало забалансовых вещей – неликвидов, не учтенных системой. Столкнулись и с абсурдными ситуациями. Уже упоминал, что в советское время запчасти приходили на предприятия в избытке. Однако каждый завод должен был «освоить» полученное – это строго контролировалось государством, и на производство нередко приезжали ревизоры из различных ведомств. В итоге люди просто выкапывали огромные ямы, куда сваливали ненужные детали, а затем демонтировали проверяющим пустые базы оборудования. Около

двух лет назад один из «старожилов» Топкинского цемзавода, отправляясь на пенсию, показал, где нужно копать. Чего только не обнаружилось в «гнилом углу», как прозвали его заводчане! Из ямы извлекли марганцовистые плиты, паковку, черный лом... То, что находится в годном состоянии, используем в производстве, остальное сдаем на переработку.

– Место проданных неликвидов не займут новые?

– Чтобы такого не произошло, мы ведем работу по формированию адекватной потребности. На разных стадиях процесса закупок определены точки контроля.

Другой важный инструмент – применение постоянно действующей системы оборотного резерва запасных частей (ПДСОР), внедренной в 2016-м. Ее суть заключается в том, что для наиболее ответственных узлов – уникальных или имеющих в единичном исполнении – предприятия закупают резервную сборку. При аварийной остановке мы не ищем запчасти на складе, не ждем поставок, а используем резерв. Оборудование возвращается в строй, ремонтники восстанавливают сломавшиеся детали и направляют в резерв их. Казалось бы, работа идет в разрез с установкой на реализацию неликвидов. Но на самом деле наличие резерва помогает избежать внеплановых закупок, приобретения деталей, качество которых может нас не устроить.

Сегодня все заводы холдинга набрали хороший темп в работе с неликвидами. Несмотря на то, что 2018 год еще продолжается, планы по реализации уже почти выполнены, так что прогнозируем перевыполнение.

Дарья САФОНОВА,  
редактор газеты  
«Сибирский цемент»

## ОБОРУДОВАНИЕ

## «Нордгрон» перевооружил «Горный»

На Тимлюйском цементном заводе завершён первый этап реализации инвестиционного проекта, направленного на техническое перевооружение системы электроснабжения цеха «Горный».



На новую систему электроснабжения цеха уже направлено 32 млн рублей

Данный этап предусматривал установку двух основных объектов – комплектного распределительного устройства напряжения (КРУН-6кВ) и комплектной трансформаторной подстанции наружной установки (КТПну-630-6/0,4кВ), а также строительство кабельной эстакады, соединяющей оба объекта со зданиями конусной и щековой дробилки.

Старое оборудование, отслужив более 30 лет, к настоящему моменту морально и физически устарело. Механический износ узлов и аппаратов, отсутствие запасных частей на рын-

ке – все это сказывалось на стабильности работы техники.

В конце 2017 года проведен тендер на реализацию проекта, исполнителем работ выбрана компания ООО «Нордгрон». Кроме того, принято решение использовать оборудование марки «Электрощит» – ТМ Самара» (на заводе уже используются два распределительных устройства данного производителя, специалисты предприятия знакомы с принципами их работы и обслуживания).

В июле 2018-го подрядчик, согласовав проектную документацию,

приступил к строительно-монтажным работам: планировке территории, бурению скважин под винтовые сваи фундамента оборудования, изготовлению металлоконструкций для кабельной эстакады.

В августе произведена поставка нового оборудования – распределительного устройства 6 кВ и трансформаторной подстанции. Технический надзор за ходом выполнения работ по монтажу и установке электрооборудования, а также за строительством эстакады кабельных линий осуществлял главный энергетик ООО «Сибцементстрой» Александр Котович. «В ходе реализации данного проекта проведена модернизация устаревшего оборудования, благодаря чему повысилась надежность и безопасность его обслуживания», – поясняет Александр Викторич. – Новая система электроснабжения позволит сократить время простоя технологического оборудования в цехе «Горный», снизить вероятность аварийных отключений.

Оборудование КРУН-6кВ установлено в небольшом обособленном помещении, которое защищено от контакта с окружающей средой. Благодаря этому технику удобно обслуживать. В высоковольтных ячейках установлены вакуумные выключатели, име-

ющие более высокий ресурс коммутации, и они проще в эксплуатации, чем масляные. Кроме того, в ячейках есть все необходимые приборы измерения и защиты, устройства управления, сигнализации, силовые и оперативные цепи и другие вспомогательные устройства. Для организации автоматизированной системы учета электрической энергии (АСТУЭ), которая позволит следить за рациональным использованием электроэнергии, во всех высоковольтных ячейках установлены счетчики электрической энергии. Устройства защиты и автоматики высоковольтных ячеек выполнены с использованием микропроцессорной техники.

Оборудование КТПну-630-6/0,4кВ состоит из высоковольтного ввода, трансформатора на 630 кВА и низковольтного распределительного устройства 0,4 кВ, выполненного на базе автоматических выключателей Schneider Electric.

«Перед «Нордгроном» была поставлена задача произвести весь объем работ, связанный с установкой нового оборудования и кабельной эстакады», – поясняет главный энергетик ООО «ТимлюйЦемент» Александр Каневский. – Кроме этого, подрядчик подключил все высоковольтные

электроустановки, пульта управления на электродвигатели щековой и конусной дробилок. В результате мы смогли убрать высоковольтные выключатели из цеха, управление электроприводом дробилок машинисты осуществляют дистанционно. Переключение по низковольтным линиям 0,4 кВ со старой подстанции на новую мы будем осуществлять своими силами по построенной кабельной эстакаде, что упорядочит кабельные сети цеха «Горный».

В настоящее время все работы в рамках реализации первого этапа инвестиционного проекта, стоимость которого превысила 32 млн рублей, завершены, оборудование введено в эксплуатацию. Проведенные мероприятия позволят минимизировать аварийные простои оборудования, увеличить надежность электроснабжения не только потребителей цеха, но и жителей поселка Горный. Второй этап модернизации подстанции, который будет включать в себя реконструкцию открытого распределительного устройства 35 кВ, планируется на 2019 год.

Виктория ВОЛОДЬКИНА,  
пресс-секретарь  
ООО «ТимлюйЦемент»

ПРОЕКТ

# Блок CRM в доме Ахарта

В ООО «ЗапСибЦемент» (далее – ЗСЦ) завершился проект по внедрению блока CRM в программе Microsoft Dynamics Ахарта-2012.

Первую попытку внедрить CRM в ЗСЦ предприняли в конце 2014-го. Изначально предполагалось использовать программное обеспечение Microsoft, но вскоре был выявлен принципиальный недостаток данного продукта – его обособленность. Было сложно выстроить взаимодействие CRM с другими системами, в том числе с Ахарта-2012 и 1С. Таким образом, сотрудникам компании предстояло вручную вносить большой массив информации в CRM и постоянно ее актуализировать, что привело бы к значительному увеличению временных и трудовых затрат. Процесс приостановили. Пауза длилась до октября 2016-го. Импульсом для возобновления проекта послужил запуск в ЗСЦ программы Ахарта-2012.

«Рабочая эксплуатация Ахарта-2012 началась 1 апреля 2016 года. Программу обкатывали в течение трех-четырех месяцев, затем было принято решение на ее базе внедрить CRM-систему, – объясняет директор по региональным продажам ООО «ЗапСибЦемент» Юрий Воробьев. – В Ахарта-2012 есть блок «Маркетинг и продажи», поддерживающий функционал CRM. Он связан с учетной базой и имеет доступ ко всей информации, что нам и требовалось. Для реализации проекта была создана рабочая группа, состоящая из сотрудников ЗСЦ и Департамента информационных технологий АО «ХК «Сибцем» (далее – ДИТ). Менеджеры ЗСЦ сформировали перечень пожеланий, а сотрудники ДИТ воплотили эти планы в жизнь. Полученный результат – плод колоссального общего труда».

Ключевая цель проекта – повысить эффективность продаж за счет автоматизации процессов и усиления контроля. Блок «Маркетинг и продажи» позволяет создавать и пополнять

единую базу информации о клиентах, сохранять историю взаимоотношений с каждым контрагентом, контролировать процесс продаж на всех стадиях взаимодействия с покупателем, обеспечивать точность краткосрочного прогнозирования, отслеживать работу менеджеров из разных регионов, повышать оперативность и качество подготовки отчетов.

доработки, реализованный функционал оказался втрое больше объема наших исходных пожеланий», – отмечает Юрий Сергеевич.

На старте проекта специалисты ДИТ получили от ЗСЦ подробное описание необходимых опций. «Блок CRM есть во всех версиях КИС Ахарта, он типовой, с базовым набором стандартных функций. Требовалось дополнить

IT-специалисты синхронизировали Ахарта-2012, с которой работают сотрудники ЗСЦ, и Ахарта 4.0 заводов. Важно было исключить даже незначительную временную задержку при передаче данных из одной системы в другую. Необходимые настройки проведены, и сейчас заказы на продажу формируются мгновенно.

Подсистема «Маркетинг и продажи» включает несколько блоков. Любое обращение заказчика фиксируется как «Интерес», после чего программа информирует руководителей

При квалификации «Интереса» автоматически формируется «Возможная сделка», которая позволяет сделать заявку на заключение договора в юридическую службу, сформировать и согласовать коммерческое предложение или участие в тендере, согласовать отсрочку платежа, выставить счет, сформировать график отгрузок и выгрузить его в Ахарта 4.0 актива. Описанный функционал представлен в Ахарта-2012, последующая работа ведется в Ахарта 4.0. Так, в учетной базе завода происходит выгрузка договора, автоматическое создание журнала коммерческих скидок и заказа на продажу. Шаг за шагом – от первого обращения покупателя до отгрузки продукции – система фиксирует всю цепочку взаимодействия с покупателем.

«Внедряя CRM-систему, преследовали еще одну цель – оптимизировать работу менеджеров, освободить их от рутинных обязанностей, дать больше времени на изучение рынка и анализ собранной информации. Используя одну учетную систему, мы видим всю историю взаимодействия с клиентом, – подчеркивает Юрий Воробьев. – Измерить эффект от внедрения CRM пока сложно, но, по предварительным оценкам, менеджеры, грамотно использующие этот ресурс, экономят около 10% рабочего времени».

Не входит в цепочку продаж, но помогает повышать их эффективность блок отчетности. По заданным параметрам Ахарта ежедневно выгружает информацию из разных блоков и модулей в таблицы OLAP-куба. Реализационная ведомость дает возможность за секунды сформировать сводную таблицу в том разрезе, который необходим: зона ответственности, марка, клиент, территория, периоды. А программа Power BI (это набор средств бизнес-аналитики для получения важных данных в организации) представляет отчетность в визуальном виде. Мгновенно получая информацию, руководители могут оперативно принимать стратегически важные решения.

Проект внедрен, но говорить о его завершении нельзя. Блок «Маркетинг и продажи» – не статичная структура, а открытая гибкая система. Она будет постоянно развиваться и делать работу менеджеров по продажам еще более результативной.

*Елена ЛУТКОВА,  
пресс-секретарь  
АО «ХК «Сибцем»*



Совещание рабочей группы по внедрению блока CRM

Процесс внедрения блока CRM занял около полутора лет. Еженедельно проходили совещания рабочей группы, на них обсуждались все предложения и дополнения, оценивались итоги тестирования программы, намечались дальнейшие действия. «Когда проект подошел к завершающей стадии, мы поняли, что ее результаты превосходили ожидания. Так как в процессе внедрения CRM требовались существенные

его так, чтобы максимально удовлетворить запросы бизнеса. Главное условие успеха в этом деле – взаимопонимание между заказчиками и исполнителями, – считает руководитель группы консультантов IT-проектов отдела разработки, внедрения и сопровождения информационных систем АО «ХК «Сибцем» Денис Белянин. – Разработка блока «Маркетинг и продажи» шла поэтапно: каждую масштабную задачу мы делили на мелкие и решали их по очереди. Кстати, поэтапно проходили и запуск системы в эксплуатацию: внедряли один блок, настраивали, готовили инструкции для пользователей, обучали их, затем занимались следующим. Пользователи сразу же пробовали новые опции. Им это помогало быстрее освоить программу, а нам – оперативно ее доработать».

ЗСЦ о поступившем запросе, и специалисты отдела нормативно-справочной информации вносят клиента в базу данных. Фиксация всех запросов дает менеджерам актуальную информацию о потенциальных потребителях. «Запрос покупателя поступает в ЗСЦ по электронной почте, через онлайн-заявку или по телефону, система должна зарегистрировать обращение. В первых двух случаях проблем не возникло, а вот вопрос с телефонном потребовал дополнительных усилий, – говорит Денис Белянин. – CRM-систему интегрировали с телефонией. Теперь, когда клиент, сведения о котором есть в учетной базе, звонит в ЗСЦ, Ахарта открывает его карточку, и менеджер видит всю информацию о нем. Если же поступает звонок от нового заказчика, то сразу же создается «Интерес».

К СВЕДЕНИЮ

CRM (от англ. Customer Relationship Management) – система управления взаимоотношениями с клиентами, программное обеспечение, предназначенное для автоматизации стратегий взаимодействия с заказчиками, в частности, для повышения уровня продаж и качества сервиса. Сохраняя информацию о клиентах и историю взаимоотношений с ними, CRM помогает оптимизировать бизнес-процессы и анализировать полученные результаты.

В РАБОЧЕМ РЕЖИМЕ

# Станцию перекачки «прокачали»

В первой декаде сентября в складском хозяйстве ООО «Комбинат «Волна» завершились ревизия и ремонт оборудования станции перекачки цемента.

Плановые работы на пневмокамерных насосах № 5 и 6 работники комбината провели оперативно в течение десяти дней – с 25 августа по 3 сентября. В этот период технологическая линия СВ-2 была остановлена, и у ответственных служб появилась возможность отремонтировать оборудование, не нарушая ход производственных процессов.

Ремонтные работы на станции ранее проводились в 2017 году. В сентябре 2018-го состояние механизмов проверили вновь. На пневмокамерных насосах № 5, 6 потребовалось заменить дефектные узлы. Специалисты использовали новую дисковую задвижку, впускной и обратный клапаны производства ООО «Бецема-трейд», а также 32 форсунки в комплекте с корпусами ООО «Крестяжмаш». Кро-

ме того, ремонтники восстановили цементопровод, по которому из силосов Красноярского цемзавода на комбинат «Волна» поступает цемент, – заменили изношенные участки общей площадью 20 погонных метров. Для этого волновцы заранее вырезали из стальной трубы диаметром 219 миллиметров секторы необходимого размера и с помощью электрогазосварщика Павла Мардосевича обновили «цементную артерию».

После завершения всех запланированных работ специалисты провели калибровку осей различных деталей и узлов оборудования. Юстировка системы взвешивания и учета цемента обеспечила точность, правильность и надежность действия механизмов.

Ревизия и ремонт оборудования на станции перекачки цемента осу-

ществлялись собственными силами волновцев. Под руководством мастера складского хозяйства Александра Батрашина бункеровщики Александр Попов, Дмитрий Гомерников, Юрий Иванов и Александр Терещенко провели очистку пневмокамерных насосов от цемента: два работника, находясь внутри емкостей насосов, собирали и через отверстие удаляли застывший цемент, а двое других вывозили собранную массу со склада. Бункеровщики демонтировали аэрационные кольца и участки воздухопровода. Очистку колец провели с помощью электрогазосварки, нагревая и соскабливая цемент, после чего заменили форсунки на новые. Также собственными силами выполнены ревизия, ремонт и замена клапанов и задвижек. После этого механизмы собрали и установили в пневмокамерные насосы.



Ревизию и ремонт оборудования волновцы проводили своими силами

«Затраты на ремонт двух пневмокамерных насосов станции перекачки составили примерно 200 тыс. рублей. Рассчитываем, что проведенные работы позволят обеспечить бесперебойное функционирование оборудования, а также стабильную подачу цемента на технологические линии комбина-

та. До конца года аналогичный ремонт выполнен на двух насосах станции при остановке трубной и плоской линий», – подчеркнул Сергей Шабович, главный механик ООО «Комбинат «Волна».

*Анна МАКАРОВА,  
пресс-секретарь  
ООО «Красноярский цемент»*

## ПРАЗДНИК

# На старте первого учебного года

В регионах присутствия компании «Сибирский цемент» состоялись мероприятия, приуроченные ко Дню знаний. Первоклассники, родители которых трудятся на предприятиях холдинга, получили подарки и приняли участие в праздничных программах.

## К сокровищам - вместе!

В городе Кемерово для 15 будущих школьников организовали познавательный ролевой квест «Остров забытых легенд». С помощью ярких аксессуаров ребята преобразились в пиратов, ученых и индейцев. Объединившись в три команды, они отправились на поиски сокровищ. Чтобы найти сундук, им пришлось изучить карту звездного неба, добыть провизию, разгадать послание на древнем языке и выполнить другие весьма непростые задания. Справиться с ними каждой команде помог свой Мастер игры. В итоге сокровища были найдены, а без пяти минут школьники благодаря игре усвоили: чтобы достичь общей цели, нужно идти к ней вместе и поддерживать друг друга.

«Сегодня получился настоящий праздник – намного веселее, чем дома! Я познакомилась с другими детьми, даже успела с некоторыми подружиться. Вместе мы наряжались, играли и путешествовали, – поделилась впечатлениями Кристина Тверикина, чья мама, Марина Юрьевна, работает экономистом по финансовой работе в казначействе АО «ХК «Сибцем». – Загадки и ребусы были интересными, но мне больше всего понравилось стрелять и прыгать».

Всех ребятшек угостили сладостями и вручили им в подарок глобусы.

## Дайте, что ли, ранец в руки...

Дети работников ООО «Топкинский цемент» и ООО «Сибцемсервис» отметили День знаний 2 сентября в культурно-досуговом центре «Цементник».

49 новоиспеченных школьников с удовольствием приняли участие в театрализованной игровой программе «Первый раз в первый класс». В холле танцевального зала ДК ребят встретили хулиганистые персонажи – Бяка и Бука. Хитрая парочка выкрала у детей из-под носа портфель, забот-



Маленькие пираты на пути к сокровищам

ливо подготовленный к школе любимой куклой Машей. Чтобы вернуть ранец первоклассникам пришлось выполнить ряд условий «злоумышленников»: станцевать до упаду, коллективно написать портреты двух «воришек», угадать лишние в школе предметы, быстро собрать шарики одного цвета в корзину. При выполнении заданий дети заводчан проявили такую сноровку и сообразительность, что Бяке и Буке пришлось отдать им заветный портфель.

После игровой программы первоклассники посмотрели мультфильм «Принцесса и дракон» в формате 3D. В этот день каждый ребенок получил в подарок от предприятия набор из 15 школьных принадлежностей.

## С куклами не прощаются

Дети работников красноярской площадки холдинга – в общей сложно-

сти 41 будущей первоклассник – в канун Дня знаний побывали в Красноярском театре кукол. Специально для них артисты-кукловоды организовали интерактивное шоу с участием клоунов и мультяшных персонажей – Маши и Медведя. Отвечая на вопросы ведущих программы, дети блестяще показали знания и проявили смекалку.

После представления гостей мероприятия пригласили в закулисье и познакомили с главными «работниками театра». Каких только кукол, оказывается, не бывает! Перчаточные, тростевые, марионетки, планшетные куклы... Театральные актеры рассказали об их конструктивных особенностях и о том, как можно с помощью платков, перчаток, сотейников и других предметов обихода смастерить подобные игрушки в домашних условиях. А чтобы закрепить новые знания на практике, организовали для будущих первокла-

шек мастер-класс, на котором помогли им изготовить своими руками небольших кукол.

Праздник завершился чаепитием в кафетерии театра, где всем участникам были вручены наборы школьника: папки с канцелярскими принадлежностями, фирменным блокнотом и бутылкой для воды.

## К маме с папой на работу

Для будущих первоклассников Каменска 31 августа организовали первую в их жизни автобусную экскурсию по Тимлюйскому цементному заводу. Работники предприятия рассказали им об увлекательном и сложном процессе изготовления цемента, от добычи известняка в цехе «Горный» до тарирования готовой продукции в МКР и бумажную тару. Ребята с неподдельным интересом рассматривали и перепробовали все образцы материалов,

подготовленные экскурсоводами: известняк, порфиroidы, клинкер, шлам.

Дети своими глазами увидели всю производственную цепочку. Поразились габаритам карьерных самосвалов «БелАЗ» и посмотрели на фронтальный погрузчик Hyundai, загружавший клинкер в кузов автомашины. В «Обжиге» внимание маленьких гостей целиком захватили вращающиеся печи, а в «Помоле» – приемный бункер глины и грейферные краны. Ребята с восторгом наблюдали, как машинисты зачерпывали огромным ковшом и переносили клинкер из объединенного склада в бункеры цементных мельниц.

Напоследок участники экскурсии побывали в отделе физико-механических испытаний цеха «Лаборатория и ОТК». На их глазах с помощью испытательного пресса итальянской фирмы Matest лаборант провела проверку на прочность образцов-балочек, изготовленных из тимлюйского цемента. В благодарность за увиденное юная публика пообещала в будущем пополнить ряды лаборантов цеха. На память всем желающим вручили образцы клинкера и цементные балочки.

В столовой цемзавода маленьких участников экскурсии, к их большой радости, ждали сладости к чаю и подарки: альбомы, краски, кисточки, пластилин и другие школьные принадлежности. Получив воздушные шары и сфотографировавшись на память, взволнованные ребята поспешили к своим родителям, чтобы поделиться впечатлениями от экскурсии. «Дочка хотела посмотреть, где я работаю, просилась в гости на завод. Теперь мечта Валерии осуществилась, – улыбается Дмитрий Федоров, специалист по СМТ и безопасности движения. – Она была в восторге и с удовольствием рассказывала мне об увиденном на предприятии. Приятным напоминанием об экскурсии останутся «камышки» (известняк) и необходимые для детского творчества подарки».

Пресс-центр АО «ХК «Сибцем»

## ЗНАЙ НАШИХ!

# Всю жизнь на одном заводе

14 сентября исполнилось 95 лет ветерану Великой Отечественной войны, старейшему работнику Тимлюйского цементного завода Александру Кузьмичу Мусонову.



Александр Кузьмич Мусонов трудился на Тимлюйском цемзаводе более 30 лет

Александр Кузьмич родился в 1923 году в многодетной семье в селе Каргино Кабанского района. Работать начал рано, чтобы помочь родителям прокормить семью. В 1942-м вступил в ряды Красной армии. Его направили в Читинскую область, затем перевели в Забайкальский военный округ в Маньчжурии. Нес службу в 80-м стрелковом полку в звании старшины, был командиром отделения. Ветеран вспоминает тяготы войны с Японией: солдатам негде было укрыться от дождя, с утра до вечера копали окопы, спать приходилось в палатках. За боевые заслуги Александр Кузьмич удостоен медали «За победу над Японией», имеет благодарность от И.В. Сталина за отличные боевые действия в борьбе против японских агрессоров. Также среди наград героя – орден Отечественной войны II степени, медаль Жукова, «Ветеран труда» и юбилейные медали.

В армии Александр Кузьмич активно занимался боксом, борьбой и тяжелой атлетикой. Вместе со своей спортивной командой он объездил

почти весь Советский Союз, принимал участие в различных соревнованиях, из-за чего демобилизовался только в 1947 году.

Вернувшись в родное село, женился, стал работать в колхозе. Затем семья переехала в поселок Каменск, где быстрыми темпами строился Тимлюйский цементный завод. Мусонов с удовольствием принял на должность слесаря в механический цех в 1952 году. На предприятии Александр Кузьмич проработал 32 года. На протяжении всех этих лет он принимал активное участие в развитии завода, что подтверждается большим количеством благодарственных записей в трудовой книжке – за рационализаторские предложения, внедрение новой техники, за добросовестное отношение и активное участие в ремонте вращающейся печи и даже за выполнение особо важных заданий. Вскоре Мусонов возглавил бригаду слесарей, под его руководством заводчане своими руками изготавливали необходимые для работы инструменты, потому что купить их было невозможно. Александр Кузьмич все время учился у своих коллег, принимал участие в конференциях и собраниях, обменивался производственным опытом. Работать было тяжело, часто вызывало во внеурочное время, в том числе

ночью. Однако даже в отпуске Мусонов не отлеживался дома – предпочитал активный образ жизни: занимался рыбалкой и охотой, страсть к которым передал своему сыну и зятю, и вплоть до 80 лет ездил вместе с ними на речку и в лес.

С теплотой ветеран вспоминает дружный коллектив мехцеха, особенно своих друзей: Дмитрия Зайца, Георгия Суворова, Николая Шевелева. Мусонов был отличным наставником для молодежи, воспитал большое количество учеников, выбирался в местком.

Родной завод не забывает своего ветерана, по мере возможности помогает ему. Так, в этом году за счет предприятия была отремонтирована крыша гаража Александра Кузьмича. Ремонтные работы проведены за несколько дней и стали хорошим подарком юбиляру.

Уважаемый Александр Кузьмич, от лица коллектива Тимлюйского цементного завода поздравляем Вас с юбилеем, желаем Вам здоровья и благополучия, благодарим за Ваш труд и волю к победе!

Виктория ВОЛОДЬКИНА,  
пресс-секретарь  
ООО «ТимлюйЦемент»

**В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ**

Продолжение. Начало на стр. 1

# Уникальная, как Байкал! Обновленная спартакиада-2018

Золотые призеры соревнований делятся впечатлениями от спартакиады, вспоминают самые острые моменты, пережитые на спортивных площадках базы отдыха «Ангара», и благодарят тех, кто вдохновил их на победу.

**Владимир Скакун,**  
генеральный директор  
АО «Искитимцемент» (дартс):



– Чтобы достойно выступить на турнире по дартсу, в первую очередь, нужна крепкая нервная система. Во время пробных бросков, особенно когда соперники показывают хорошие результаты, волнение усиливается, и часто с ним сложно совладать. Кроме того, нужен опыт соревнований на публике: одно дело – бросать дротики в комфортной обстановке дома или в спортзале и совсем другое – перед участниками турнира и болельщиками. Концентрация и техника – вот две главных составляющих успеха в этом виде спорта.

В целом спартакиада прошла успешно: все было организовано на достойном уровне, участникам обеспечили комфортные условия проживания, сбалансированное питание, интересные вечерние программы. Возможно, в следующем году турнир по дартсу стоит провести по правилам «301», это сделает его более интересным и зрелищным. Чтобы победить в такой игре, необходимо демонстрировать технику, фактор везения минимален.

Что касается результата сборной «Искитимцемент», то у нас есть время на работу над ошибками. Мы уже начинаем подготовку к встрече с соперниками в следующем году.

**Виктория Носкова,**  
ведовщик ООО «ТимлюйЦемент» (дартс):



– Я никогда бы не подумала, что буду заниматься дартсом (из всех видов физической нагрузки мне ближе всего хореография), но вот уже второй год участвую в турнире в рамках спартакиады и даже занимаю призовые места. Вообще считаю, что меткость – качество врожденное: она либо есть, либо отсутствует. Но работать над ней стоит в любом случае! Заняв второе место на состязаниях по дартсу среди женщин в 2017 году, я задумалась, а почему бы не занять первое, и стала тренироваться. Усиленная подготовка велась в течение месяца. На турнире волновалась, но мне удалось унять дрожь в руках и «пристреляться». Свою роль сыграла и абсолютная вера в победу. И удача, конечно же, – без нее в этом виде спорта далеко не уедешь.

**Виталий Лукьяненок,**  
инженер по промышленной безопасности ООО «Топкинский цемент» (стритбол):



– По-моему, мнившая спартакиада была непохожей на предыдущие, богатой на сюрпризы. Ожидали ли мы, что возьмем первое место на соревнованиях по стритболу? В целом да – мы всегда настраиваемся только на победу и тренируемся перед выступлениями, не жалея себя: подтягиваем физическую

подготовку, изучаем и разыгрываем новые комбинации в стритболе. Но каждый раз до самого финала нельзя предсказать, кому улыбнется фортуна – то ли нам, то ли соперникам. Они у нас в последнее время одни и те же – это команды Ангарска и Красноярска. В этот раз мы оказались сильнее, и в следующий – постараемся защитить свой титул!

**Дмитрий Кузяков,**  
инженер транспортного отдела  
ООО «Топкинский цемент» (кроссфит):



– Я больше года занимаюсь в секции бокса, которую ведет Игорь Грибков. Сам того не зная, на тренировках регулярно выполнял элементы кроссфита, а тут услышал об этом виде спорта и заинтересовался. За три месяца до спартакиады начал усиленно готовиться. Сначала просто привыкал к нагрузке, потом стал выполнять упражнения на время.

На спартакиаде победа далась нелегко. Я открывал соревнования по кроссфиту вместе с одним из соперников. Дистанция новая, еще никем не пройденная. Я не знал, на какой результат ориентироваться, поэтому выложился по максимуму. Победой, конечно, доволен, буду продолжать тренировки.

**Денис Корольков,**  
машинист вращающихся печей ООО «Топкинский цемент» (армрестлинг):



– Армрестлингом я увлекся благодаря брату около двух лет назад. Меня удивило: насколько бы не превосходил тебя противник по массе тела или объему бицепсов, ты все равно можешь одержать над ним верх. Главное – верить в свои силы и заранее не пасовать перед соперниками. Азы армрестлинга я осваивал сам с помощью интернета, у представителей этого вида спорта специфические тренировки и упражнения. Еще мне помогал Андрей Казаков – мой предшественник и коллега, он защищал честь «Топкинского цемента» на предыдущих спартакиадах. Так я развил свое спортивное мастерство, стал участвовать в различных соревнованиях по армрестлингу, даже завоевывал призовые места. Это помогло мне взять первое место на спартакиаде-2018.

**Василий Крупин,**  
мастер смены цеха «Обжиг»  
ООО «Топкинский цемент» (футбол):



– Спартакиада была очень напряженной, эмоции зашкаливали! Несмотря на накал страстей, наша футбольная команда вышла на площадку и отыграла все матчи, как надо. У нас уже сложившийся спортивный коллектив, на ребят можно положиться. С такой командой всегда уверен в победе. Спасибо соперникам за хорошую игру, организаторам – за теплый прием! Мне все понравилось.

**Данила Липатов,**  
инструктор по спорту ООО «Красноярский цемент» (волейбол):



– На спартакиаде я уже в третий раз, и могу сказать, что уровень организации и проведения спартакиады с каждым годом растет, учитываются все более мелкие детали, которые позволяют соревноваться в комфортных условиях. Возрастает и уровень соперников – видно, что ребята усиленно готовятся к встрече.

Наверное, могло показаться, что первое место волейбольной команде «Красцема» досталось легко. На самом деле это не так. За два месяца до игры у нас началась наиболее интенсивная подготовка и ежедневные тренировки – была проделана огромная работа. Кроме того, в этом году мы обновили состав команды. Новые волейболисты

и не удалось – в финале отрыв от второго пловца был всего в половину секунды. Такая победа имеет большую значимость, поскольку является результатом настоящей борьбы. Если в следующем году будет плавание и меня позовут в команду – обязательно поеду. В любом случае готовлюсь, поддерживаю себя в форме.

Помимо победы в плавании больше всего порадовала дружеская атмосфера. Если несколько лет назад «Волна» и «Красцем» играли в одной команде, то на данной спартакиаде мы были уже соперниками, и, несмотря на это, товарищеские отношения и взаимная поддержка сохранились.

**Наталья Черных,**  
пресс-секретарь  
АО «Ангарскемент» (плавание):



– Вода – моя стихия: тренируюсь в бассейне, ныряю в Байкале, занимаюсь фридайвингом.

Соревнования по плаванию проводились в последний день спартакиады, психологическая нагрузка была колоссальной. Мой график на базе «Ан-

2012 года, настоящая Команда. Чирлидеры холдинга, вы красавицы! Люблю «Ангарскемент».

**Константин Васин,**  
водитель легкового автомобиля цеха «Автомобильный» ООО «Красноярский цемент» (настольный теннис):



– Я впервые участвовал в спартакиаде, и мне очень понравилось! В настольный теннис играю с детства и сейчас как два и сейчас и спортсмены занимаюсь четыре раза в неделю. Думаю, что именно серьезная подготовка и позволила мне стать победителем.

С удовольствием встречусь с соперниками в следующем году и постараюсь повторить успех. Надеюсь, что на спартакиаде-2019 теннисистам отведут зал просторнее, чтобы и игроки чувствовали себя свободно, и были места для болельщиков. Я знаю, как важна поддержка зрителей во всех видах спорта. Сам болел больше всего за наших волейболистов: в команде играл мой товарищ по цеху Федор Богату. Ребята подошли к состязаниям серьезно и всех обошли. Хорошо чувствовалась и поддержка от комбината «Волна».

Наши сборные, конечно, были соперниками на одной спортивной площадке, но, играя с другими регионами, единодушно поддерживали земляков. Мы все родом из Красноярска.

**Мария Брюханова,**  
маркшейдер ООО «Красноярский цемент» (чирлидинг):



– Победа стала для нас большой неожиданностью! Мы готовились около четырех месяцев, номер ставили вместе с профессиональным тренером. Подбирали музыку, пробовали разные акробатические трюки. Не обошлось без сложностей: к примеру, при отработке выступления вдруг перестал получаться один из элементов, и никто не понимал почему. Мы долго мучились, нервничали, а потом тренер указал нам на ошибку, и все встало на свои места.

Из соперников самой сильной была, на мой взгляд, команда топкинцев, так как у них были парни-чирлидеры, которые позволяли достичь почти профессионального уровня в акробатике. Еще до выступления мы случайно увидели их тренировку и расстроились: решили, что шансы на победу у нас невысокие. У других команд тоже были свои находки: «Ангарскемент» впечатлил синхронностью движений, кемеровчане – красивыми костюмами. И все же победа была за нами! Планы на следующий год пока не строим, но, конечно, будем стремиться подтвердить звание лучших.

Пресс-центр АО «ХК «Сибцем»



В каждом поединке спортсмены выкладывались на все 100!

внесли ценный вклад в общую победу. Управляющий директор «Красноярского цемента» Владимир Афанасин оказал нам мощную поддержку – вел к успеху и подбадривал даже в случае ошибок.

В следующем году главной целью красцемеровцев будет победа в общем зачете. Мы готовы приложить еще больше усилий и готовиться еще лучше.

**Роман Якубовский,**  
мастер смены завода асбестоцементных изделий ООО «Комбинат «Волна» (плавание):



– На предыдущих спартакиадах цементников я становился первым в плавании, поэтому был уверен в своей победе. Однако в этот раз встретил на старте сильных соперников. Будучи кандидатом в мастера спорта, восемь лет профессионально занимался плаванием – накопил достаточно опыта, чтобы с первого взгляда оценить силы противника. Полуфинал подтвердил, что легко первое место не дасть. Оно

гара»: подъем в 6:00, гимнастика, пробежка, медитация. Затем выполнение функций пресс-секретаря. Никаких дискотек, расслабиться можно только после выполнения задачи. На старте – одна мысль: «За мной – АЦГК!». Успехом обязана тренеру Дмитрию Соколову, своему коллективу и руководству, которые в меня верят. Бесконечно благодарна людям, в том числе из других команд, поддерживавшим меня на соревнованиях.

Выражаю уважение Игорю Грибкову, сформировавшему победоносную сборную. Поздравляю вас, топкинцы! «КЦ» – это «Ангарскемент» образца

## СЛОВО ПОБЕДИТЕЛЮ

**Игорь Грибков, инструктор по спорту, капитан сборной ООО «Топкинский цемент»:**

– В последний раз мы завоевали золото спартакиады АО «ХК «Сибцем» пять лет назад – и тоже на Байкале. Видимо, близость легендарного озера – как его называют, «места силы» — действует на топкинцев по-особенному. Одержанная победа важна не только для команды, но и для всего коллектива нашего завода. Мы знаем, что коллеги, оставшиеся в Топках, болели за нас, за что им огромное спасибо. Также я благодарен каждому спортсмену за личный вклад в общую победу, упорство на тренировках, за неукротимое желание добиться большего результата. Многие из нас улучшили свои спортивные показатели, достигнутые в 2017 году. Но были и вершины, которые взять не удалось, – это то, над чем нам предстоит работать в ближайший год до следующей спартакиады.

В ФОКУСЕ

# Тяжело на «спарте» — легко в труде!

Новые виды спорта, дебюты участников, острые повороты в игре, а еще шашлыки по вечерам, чудесные виды на Ангари и экскурсии по Листвянке. Все, чем запомнилась XI спартакиада «Сибцема», — в нашем фоторепортаже.



Капитаны команд загадали желание на открытии спартакиады



Волейболисты подарили болельщикам много острых моментов



«Волна» не волнуется, «Волна» прицеливается



Первый в истории спартакиады турнир по кроссфиту здорово пощекотал всем нервы



«Горная компания» — сила команды не в количестве участников!



Улыбка победителя. Не зря вернули плавание в программу!



Это не балет. Стритбол — игра жестче некуда



Футбольные страсти, достойные FIFA



Яркий дебют чирлидеров «Сибцемсервиса»